

Procedure e accorgimenti per ottimizzare la redditività e lo sforzo

INFO

11 OTTOBRE 2022 | ORE 15:00 – 17:00

WEBINAR LIVE GRATUITO

ISCRIZIONE

PER ISCRIVERSI ALL'EVENTO:

CLICCARE QUI e completare il modulo di registrazione. Riceverete una mail di conferma e, nelle ore precedenti al webinar, vi verrà inviato il vostro personale link di accesso. Per partecipare non è necessario scaricare alcun programma, sarà sufficiente cliccare sul link fornito via mail.

CREDITI

MATERIE E CREDITI

Ai Commercialisti si riconoscono n. 2 Crediti Formativi validi ai fini della Formazione Continua Obbligatoria. Mat. B.2.2

PROGRAMMA

PARLEREMO DI:

1. La mentalità che consente il rilancio
2. Prodotto e Servizio, ampliare il raggio d'intervento
3. Analizzare, segmentare e gestire i clienti
4. I prezzi e i costi in studio
5. Spostare la gestione dal consuntivo al previsionale
6. Motivare, coinvolgere e spronare la struttura al miglioramento
7. La parcellazione di Studio: come affrontarla
8. Come rilanciare commercialmente lo Studio sul mercato

DOCENTE

DOTT. LORENZO LOSI

Amministratore e socio fondatore di BDM Associati esperto in organizzazione e sistemi di controllo per Studi professionali, Autore per riviste specialistiche del settore (Ratio R-Evoluzione) e docente per eventi accreditati presso gli Ordini Professionali.

