



INNODEMIA
INNODEMIA.COM

proclama ∞



Ordine dei Dottori Commercialisti
e degli Esperti Contabili di Messina

Corso di alta formazione

Sessione online dal vivo, Giovedì 23 Novembre ore 14-19

Registrazione ed approfondimenti
disponibili online Entro 4 giorni.
Accesso per tutto lo studio per 3 anni

Accreditato FPC commercialisti

L'attività contabile sta subendo rapide evoluzioni, e si presenta un'importante questione: come mantenere la qualità e l'efficienza dei servizi offerti al tempo in cui l'intelligenza artificiale sta crescendo in modo esponenziale?

Dalla teoria alla pratica: perché il corso?

La realtà è che il panorama attuale richiede non solo la conoscenza delle leggi e delle regolamentazioni ma anche l'abilità di offrire servizi avanzati ed efficienti. Di fronte a questa sfida, molte strutture stanno cercando soluzioni aggiornate per restare competitive.

Con questo in mente, abbiamo sviluppato un corso mirato a fornire gli strumenti e le competenze necessarie per non solo mantenere, ma migliorare il posizionamento del vostro studio nel settore della contabilità.

Alcuni dettagli del corso. Modalità

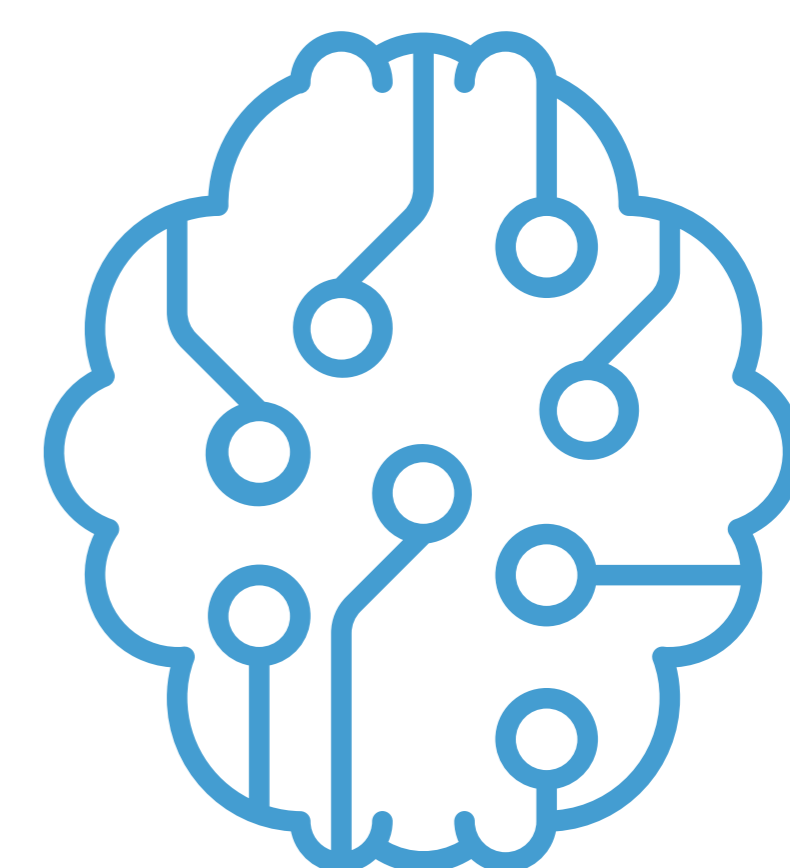
La realtà è che il panorama attuale richiede non solo la conoscenza delle leggi e delle regolamentazioni ma anche l'abilità di offrire servizi avanzati ed efficienti. Di fronte a questa sfida, molte strutture stanno cercando soluzioni aggiornate per restare competitive. Con questo in mente, abbiamo sviluppato un corso mirato a fornire gli strumenti e le competenze necessarie per non solo mantenere, ma migliorare il posizionamento del vostro studio nel settore della contabilità.

Apprendimento modulare

Le sessioni saranno segmentate in mini-moduli di 5-10 minuti, disponibili online per una consultazione flessibile.

Esercitazioni pratiche

Simulazioni reali e casi di studio per garantire l'applicabilità immediata delle competenze acquisite.



Aggregazione di articoli da diversi quotidiani fiscali e contabili
Un servizio di analisi e che permette di stare al passo con le ultime notizie, ottimizzando il tempo e approfondendo una gamma più

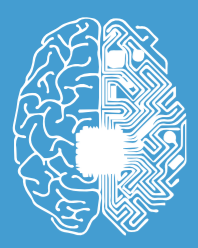
Creazione automatica di Mailing List accurate

Un metodo per tenere i clienti costantemente informati, rafforzando la loro fedeltà e accentuando la riconoscibilità del vostro servizio come distintivo e di qualità.

Estrazione e compilazione di dati dagli Avvisi Bonar

Un sistema che estrae e organizza i dati, proponendo al cliente una timeline chiara e dettagliata dei pagamenti, assicurando efficienza e convenienza.

E altri 7 punti che scoprirai cliccando il bottone in basso



CONTENUTO DEL CORSO E METODOLOGIA

Il programma dal teorico al pratico

La realtà è che il panorama attuale richiede non solo la conoscenza delle leggi e delle regolamentazioni ma anche l'abilità di offrire servizi avanzati ed efficienti. Di fronte a questa sfida, molte strutture stanno cercando soluzioni aggiornate per restare competitive.

Con questo in mente, abbiamo sviluppato un corso mirato a fornire gli strumenti e le competenze necessarie per non solo mantenere, ma migliorare il posizionamento del vostro studio nel settore della contabilità.

Modulo 1

AGGREGAZIONE DI ARTICOLI DA DIVERSI QUOTIDIANI FISCALI E CONTABILI

Proposta di riassunti per rimanere aggiornati e ampliare la copertura di tematiche, riducendo i tempi di lettura.

Obiettivo: Rimani aggiornato sulle ultime novità nel settore fiscale e contabile. Metodo: Utilizza strumenti di intelligenza artificiale per aggregare e riassumere articoli rilevanti.

Attività: Esercitazioni pratiche su come selezionare e sintetizzare informazioni pertinenti.

Durata sessione 40 minuti

Crediti FPC commercialisti 1

Modulo 2

CREAZIONE AUTOMATICA DI MAILING LIST CURATE

Aggiornamento dei propri clienti per fidelizzarli e aumentare la percezione di valore e qualità del servizio offerto.

Obiettivo: Migliora la comunicazione e il rapporto con i clienti.

Metodo: Impara a creare mailing list personalizzate automaticamente.

Attività: Simulazione della creazione di newsletter personalizzate per diversi tipi di clienti.

Durata sessione 40 minuti

Crediti FPC commercialisti 1

Modulo 3

ESTRAZIONE E COMPILAZIONE DI DATI DAGLI AVVISI BONARI

Creazione di una scaletta di pagamenti per il cliente, fornendo un servizio immediato e conveniente.

Obiettivo: Ottimizza la gestione dei pagamenti per i clienti.

Metodo: Tecniche di estrazione dati e compilazione automatica di documenti.

Attività: Casi studio su come gestire e organizzare i pagamenti.

Durata sessione 40 minuti

Crediti FPC commercialisti 1

Modulo 4

ESTRAZIONE E ANALISI DI DATI DA QUIETANZE F24 E MODELLI ISEE DAL CASSETTO FISCALE

Come procedere per ottenere le informazioni necessarie.

Obiettivo: Acquisisci competenze nell'analisi di documenti fiscali.

Metodo: Estrai e analizza dati da quietanze e modelli fiscali.

Attività: Esercitazioni sull'interpretazione e l'utilizzo dei dati estratti.

Durata sessione 40 minuti

Crediti FPC commercialisti 1

Modulo 5

CONDUZIONE DI UN'ANALISI AUTOMATICA DEI COSTI E RICAVI

Creazione automatica di grafici e report da condividere con il cliente e con i collaboratori dello studio.

Obiettivo: Sviluppa abilità nell'analisi finanziaria automatizzata.

Metodo: Usa software per creare grafici e report automatici.

Attività: Realizza analisi di costi e ricavi su casi reali.

Durata sessione 40 minuti

Crediti FPC commercialisti 1

Modulo 6

COMPILAZIONE AUTOMATICA DELLE TABELLE PER VELOCIZZARE LA STESURA DI PIANI D'INVESTIMENTO

Ad esempio per finanziamenti Invitalia come Smart&Start o Resto al Sud, o business plan generici

Obiettivo: Impara a redigere piani d'investimento efficacemente.

Metodo: Utilizzo di strumenti per la compilazione automatica di tabelle.

Attività: Simulazioni su piani d'investimento per diverse esigenze aziendali.

Durata sessione 40 minuti

Crediti FPC commercialisti 1

Modulo 7

ANALISI PREDITTIVE ECONOMICHE E DI CASH FLOW SU DATI CONTABILI

Creare report per i clienti in modo rapido e veloce, a partire da qualsiasi formato di esportazione (Excel, CSV, PDF...)

Obiettivo: Migliora la previsione economica e la gestione del flusso di cassa.

Metodo: Analisi predittiva basata su dati contabili.

Attività: Creazione di report predittivi su casi studio.

Durata sessione 40 minuti

Crediti FPC commercialisti 1

Modulo 8

COMPILAZIONE SEMIAUTOMATICA DI DOCUMENTI PER CONSULENZA AZIENDALE

Ad esempio piani di welfare aziendale, valutazioni d'azienda, perizie di stima, checklist adeguati assetti...

Obiettivo: Perfeziona la stesura di documenti aziendali.

Metodo: Strumenti per la compilazione semiautomatica di documenti.

Attività: Elaborazione di documenti aziendali come piani di welfare e valutazioni d'azienda.

Durata sessione 40 minuti

Crediti FPC commercialisti 1

PERCHÉ INVESTIRE IN QUESTO CORSO?

Impossibilità di mantenere i margini attuali senza sviluppare maggiore efficienza nelle attività di consulenza. un mercato sempre più competitivo, la mancanza di servizi aggiuntivi e di efficienza può portare i clienti a cercare alternative più aggiornate e complete.

Opportunità di differenziarsi dagli altri commercialisti e fornire servizi migliori ai propri clienti.

Diventare dei leaders tra i commercialisti - conseguente opportunità economica

Migliorare l'efficienza della propria organizzazione

Cominciare adesso come primi della classe porterà nel tempo ad un vantaggio concorrenziale enorme rispetto alla massa arretrata di contabili che probabilmente perderanno il lavoro.

Imparare a velocizzare i flussi di lavoro

Non essere aggiornati sulle ultime leggi e regolamentazioni può anche portare a errori costosi e potenzialmente a sanzioni

PERCHÉ AGIRE ORA?

L'urgenza di accrescere le competenze digitali

01. L'EVOLUZIONE VELOCISSIMA DEGLI ASSISTENTI PERSONALI COME CHATGPT RENDE OGGI POSSIBILE UNA SERIE DI APPLICAZIONI IMPATTANTI SENZA LA NECESSITÀ DI GROSSE CONOSCENZE INFORMATICHE.

02. LA CRESCENTE PRESSIONE LEGATI AGLI ADEMPIMENTI FISCALI ED AMMINISTRATIVI RICHIEDE AGLI ESPERTI CONTABILI DI TROVARE VIE ALTERNATIVE PER AUMENTARE L'EFFICIENZA

03. PERCHÉ OGGI PIÙ DI PRIMA C'È LA NECESSITÀ DI INNALZARE IL LIVELLO DI PRODUTTIVITÀ E DI COMPrensIONI DIGITALI.

04. ANTICIPARE LA CONCORRENZA MEDIANTE L'ADOZIONE TEMPESTIVA DI IA E CHATGPT, POSIZIONANDOSI PROATTIVAMENTE NELL'ARENA DIGITALE.

PERCHÉ SCEGLIERE IL NOSTRO TEAM?

La nostra esperienza e credibilità offre un approccio pratico alla formazione

Esperienza consolidata

Con oltre 20 anni di esperienza combinata in intelligenza artificiale, prodotti digitali e gestione di studi contabili e commercialisti, il nostro team possiede un know-how difficile da eguagliare.

Applicazione pratica

I nostri docenti non si concentrano esclusivamente sulla teoria, ma mettono in pratica l'intelligenza artificiale nelle attività di finanza e contabilità ogni giorno, il che rende il corso estremamente pertinente e pratico.

Innovazione continua

Data la nostra esperienza nel campo dell'intelligenza artificiale, siamo sempre all'avanguardia in termini di tecnologie e metodologie, offrendo quindi un contenuto sempre aggiornato.

Networking di alto livello

Partecipare ai nostri corsi offre anche l'opportunità di networking con altri professionisti e esperti del settore, apportando ulteriori benefici alla propria carriera.

Supporto Post-Corso

Offriamo un solido supporto anche dopo la conclusione del corso, aiutando i partecipanti ad applicare ciò che hanno appreso nel loro contesto lavorativo.

Speaker Paolo Messina

Paolo Messina è un esperto di intelligenza artificiale con un MBA e un Ph.D. in Fisica. Fondatore di Mentally.ai, Innodemia e Tabex, ha anche lavorato come consulente in IA per Macy's e Walmartlabs. Con una vasta esperienza in settori come e-commerce, digitalizzazione processi aziendali, e-marketing, Paolo è noto per la sua capacità di creare soluzioni ad alto impatto che risolvono problemi complessi agli utenti. È il candidato ideale per guidarvi nel mondo degli assistenti AI e Chat-GPT, specialmente per i commercialisti italiani in cerca di ottimizzazione. Contattatelo per scoprire come la tecnologia può rivoluzionare il vostro business.

Speaker Rosario Emmi

Rosario Emmi è un dottore commercialista con un marcato interesse per l'innovazione e la tecnologia, in particolare nel campo dell'automazione dei processi aziendali e delle soluzioni no code. Sin da giovane, l'affinità di Rosario con l'informatica lo ha portato a esplorare ampiamente le possibilità offerte dalla digitalizzazione nel settore fiscale e contabile. Dopo una laurea in economia e un periodo nel settore bancario, nel 2012 ha intrapreso la professione di dottore commercialista, un percorso che ha coinciso con l'introduzione della normativa italiana sulle startup innovative, area in cui è specializzato.

Negli anni, Rosario ha sviluppato una specializzazione in no code e automazione dei processi aziendali. Da novembre 2022, Rosario ha iniziato a esplorare l'intelligenza artificiale generativa applicata alla professione di dottore commercialista e per le PMI, continuando a spingere i confini dell'innovazione nella sua pratica professionale e offrendo nuove prospettive per l'efficienza e la crescita nel settore.